

## Referenzbericht



# Schnelle Rechnungsstellung, bessere Suche, Anbindung an den Webshop

Wenn draußen kaltes Schmuddelwetter herrscht, machen es sich viele Menschen gern mit einer Decke auf dem Sofa gemütlich – oder sie gehen in die Sauna. In Thermen und Spa-Bereichen steht die Entspannung an erster Stelle. Die passende Ausstattung dafür bietet die **Finnsa GmbH** im hessischen Alsfeld. Vom Sauna-Ofen über Stapelliegen bis zur Brillenablage liefert der Spezialist für Sauna- und Wellness-Zubehör an Geschäftskunden in ganz Europa.

Als sich Uwe Helm dazu entschloss, auf die Sage Office Line umzusteigen, war das eine wohlüberlegte Entscheidung. Der Geschäftsführer von Finnsa hatte zu diesem Zeitpunkt schon viel Erfahrung mit Software von Sage gesammelt: Im Jahr 1987 hatte das mittelständische Unternehmen die Classic Line angeschafft.

### Langjährige Zusammenarbeit spielte eine wichtige Rolle

Die Fachleute aus der Sage-Abteilung von L.A.N. überzeugten ihn schließlich im Jahr 2010 davon, dass die Umstellung sich lohnt. Ausschlaggebend war für Uwe Helm, dass er weiterhin die gleichen Ansprechpartner haben würde. „Wir hätten es nicht gemacht, wenn ich die betreffenden Mitarbeiter nicht gekannt hätte.“ Zum L.A.N.-Team pflegt Uwe Helm „ein freundschaftliches Verhältnis“, das sich im Lauf der Jahre entwickelt hat. Bereits seit 1999 ist Finnsa Kunde von L.A.N. Die Sage Office Line nutzt Finnsa für den Einkauf, die Erstellung von Angeboten und Auftragsbestätigungen, den Verkauf mit Rechnungsstellung so-

wie für Statistiken. Zudem wird die komplette Finanzbuchhaltung mit Lohn und Gehalt damit abgewickelt. Über eine Schnittstelle ist die Sage Office Line an den Webshop von Finnsa angebunden. Darüber werden Artikeldaten, Adressen und auch Sonderangebote zuverlässig übermittelt.

### Office Line bringt Vorteile in allen Bereichen

Den Funktionsumfang der Software möchte Uwe Helm nicht mehr missen. „Für uns hat die Office Line definitiv in allen Bereichen Vorteile gebracht – im Einkauf wie im Verkauf.“ Für Lieferanten können jetzt Detail-Informationen hinterlegt werden, außerdem bietet die Sage Office Line bessere Suchmöglichkeiten für Kundendaten, Artikel und Listen. Auch Rechnungen erstellt Finnsa jetzt in kürzerer Zeit. „Ein großer Pluspunkt ist, dass jede geschriebene Rechnung sofort im System sichtbar ist“, sagt Uwe Helm. So können seine MitarbeiterInnen schnell und kompetent Auskunft geben, wenn ein Kunde dazu Fragen hat.



### KURZ-INFO Referenzkunde

**Name:**

Finnsa GmbH



**Ansprechperson:**

Geschäftsführer Uwe Helm

**Software:**

Sage Office Line mit Schnittstelle zum Webshop, Varianten, ATLAS

**Anwendungsgebiete:**

Warenwirtschaft, Rechnungswesen, Finanzbuchhaltung, Lohn und Gehalt

**Anschrift:**

Finnsa GmbH  
Marburger Str. 35  
36304 Alsfeld  
Telefon: 0 66 31 / 96 88-0  
E-Mail: [info@finnsa.de](mailto:info@finnsa.de)  
[www.finnsa.de](http://www.finnsa.de)

### IHR SAGE-PARTNER



Weitere Informationen erhalten Sie beim Team der Computer-L.A.N. GmbH unter +49 661 97 39 0.

Computer-L.A.N. GmbH  
Königstraße 42 - 36037 Fulda  
[www.LANsoftware.de](http://www.LANsoftware.de)